

“要不是因为你们,我根本不可能接触到音乐” 6年后找到支教老师,只为说声谢谢

“要不是因为你们,我根本不可能接触到音乐。”这是曾就读于甘肃省陇南市成县杨坝小学的牛万斌,时隔6年后辗转联系上当年到学校支教的华中师范大学音乐学院教师赵洪啸后,写下的一句话。



赵洪啸(右)在偏远学校进行音乐支教。



赵洪啸自制的各种陶笛。

A 第一次感受到音乐的美妙

牛万斌是酒泉职业技术学院的大二学生。12月14日,记者联系上牛万斌时,他说:“目前我还得完成我的学业,我想毕业后一定去找老师们当面表达感谢。”

2015年,小学四年级的那个暑假,牛万斌和同学们第一次感受到音乐的美妙。牛万斌回忆,在支教老师来之前,全校只有老校长会拉手风琴。他们的音乐老师就是老校长兼任的,学校里虽然有几架钢琴,但没有老师会弹。支教老师来了,不仅带来了他们没见过的乐器,还和同学们一起弹吉他,教大家唱歌。

支教老师到来后,牛万斌第一次见到了陶笛、巴乌这些乐器,并在5天时间内学会了如何演奏它们。“赵老师的陶笛吹得特别好,他教我们的第一首曲子是《小星星》。”牛万斌告诉记者,支教团有10多位老师,有的老师擅长打鼓,有的老师会呼麦。临走前,赵老师送给每人一个自制的小陶笛作为礼物。

这个陶笛,牛万斌现在还保存着,根本不舍得用。后来,他还特意去买了一个更大的陶笛,自己在家练习。中考

后搬家时,牛万斌看到当年的陶笛,回忆涌上心头。他那时就决定想办法找到这些支教老师。2021年,读高二的牛万斌利用自己打工赚的钱,买了一部智能手机,第一件事就是在网上搜索支教老师们的信息。

时间久远,找人并不容易,牛万斌还特意回了一趟小学,从老校长那里要到了支教老师和学生的合影。功夫不负有心人,几个月后,牛万斌在一个时间久远的帖子上看到了赵洪啸的联系方式,他怀着忐忑的心情在微信上搜索这个号码并添加好友,发现对方正是自己要找的赵老师。

“你都不知道我当时我有多激动。”牛万斌说,通过赵老师他还陆续找到了其他几位支教老师,看到老师们还记得他,内心更是感动。牛万斌大一时学校开设了音乐选修课,他幸运地抢到课程,由于不懂发声技巧,他小心地向赵洪啸老师请教。

“赵老师说‘我擅长乐器,不擅长声乐’,立马就向我推荐了一位懂声乐的老师。”牛万斌说,有问题请教老师时,他们都会热情地帮助自己。

B 在孩子们心里播下音乐的种子

近日,记者来到赵洪啸的创意乐器陈列室,只见墙上、地面全都堆满了自制的创意乐器。一个大竹筐里,仅陶笛就有10多个,大小不一、形状各异,每一款都有不同的音域。“别以为陶笛只能用陶瓷制作,用牛奶瓶一样可以,只要懂原理。”说完,赵洪啸拿起一个空牛奶瓶,打开盖子,用手遮住瓶口的一大半,随即吹出了旋律。他说:“不算会演奏的,我可以制作的乐器有上百种。”

赵洪啸出生于湖北农村,四五岁时他就会把手当成乐器吹出声,更大一点时会用泥巴做成哨子吹。在他看来,音乐没有那么多门槛,万物皆可作乐器,这也是他音乐支教多年想传达给孩子们。

2004年,洪啸音乐支教团成立。每次支教的时间不算长,只有四五天,为了不给学校增加负担,住宿、吃饭都由他们自己解决。为了方便孩子们学习,赵洪啸还自己编写陶笛的演奏教材,里面没有深奥的理论知识,只有通俗易懂的指法图形,再配合简谱,即便没有音乐老师,孩子们

也能学着演奏。

每次音乐支教,赵洪啸都有目标,那就是捐赠给孩子们至少一种小乐器并教会他们,并留下教具。“这20年来,我也目睹了乡村学校的变化,投入的加大让学校的硬件环境越来越好,但音乐老师仍然稀缺。”赵洪啸说,直到现在,许多乡村学校的音乐老师都是由其他课程老师兼任。他所做的是用更多接地气的教学手段去帮助孩子们成长,在孩子们心里播下音乐的种子。

据《武汉晚报》



赵洪啸送给孩子们的自制陶笛以及自己编写的演奏教材。

退役“00后”1年卖500万元烧饼

采访韩鹏,是在南京南艺后街的一家星巴克里,这是4年前他刚退役时打工的企业。

短短4年之后,韩鹏就凭借吃苦耐劳、勇于创新、团队管理等特质,在南京开出了3家生意非常火爆的烧饼直营店,还有10余家遍布全省的加盟店,成了第一个把烧饼年销售额卖到500万元的“00后”。

回顾来时路,韩鹏表示,自己如今的所有改变,都能从“找回自信”的两年军旅生涯里找到答案。

2000年,韩鹏出生在江苏省淮安市洪泽区三河镇。父母在外打拼,他和哥哥从小由爷爷奶奶带大。“那时候家里条件一般,爷爷奶奶一开始是摆摊卖早点,后来开了家小饭店。”现在回想,韩鹏与餐饮行业的不解之缘,其实从儿时就开始了。

小时候“成绩一直不错”的韩鹏,在高中时因为叛逆和冲动,转入了一所中专直至毕业。同样“成绩一直不错”的哥哥和表姐,却都考入了名牌大学。作为负面版的“别人家孩子”,韩鹏一度压力很大,甚至产生了自卑。

2018年的征兵季,韩鹏成了报名者之一,“我想逃离那种压抑的状态,同时也想通过军营的淬炼,找到自己的方向。”

军旅两年,韩鹏随部队辗转河北张家口、陕西宝鸡、甘肃张掖。

2020年,刚年满20岁的韩鹏退役回到家乡。韩鹏坚定地选择了自主创业。在他看来,“年轻人不能躺平,应该选择更有挑战性的工作,创业就是一种很好的挑战。”就这样,退役仅仅3个月后,韩鹏便离开了短暂打工的星巴克。对他来说,年轻是最大的资本,意味着有更多的可能和试错机会。韩鹏的“试错”,从与亲戚合开篮球场开始,但由于经营不善和对市场的误判,导致篮球场入不敷出。随后,韩鹏又

在烧饼和奶茶店之间选择了后者,因为当时他觉得“奶茶店格调更高点”。然而几个月后,加盟的奶茶品牌就宣告倒闭。

两次创业失败后,痛定思痛的韩鹏报考了江苏食品药品职业技术学院,成为烹调工艺与营养专业2020级专科生。与此同时,他也重新将眼光投向了之前已“深思熟虑”的烧饼项目。

在确认了创业方向,并仔细研究中国多个烧饼地方品牌之后,韩鹏投入近5万元“学费”,先后到淮南、淮北、黄山、蚌埠、绍兴、嘉兴等地拜师学艺,总结各个地产烧饼的制饼风味,最终决定效仿江南千年古法技术,沿用木炭烧饼制作技艺,创新开发出更符合现代人口感的产品——香酥鸡烧饼。

不甘平庸、敢于创新是年轻人的“招牌”,也正是韩鹏的特质。他利用大专院校在校生的优势,选择校企合作,并在教授、博士、硕士组成的7人专家团队指导下,经历了一轮轮技术攻关。前后半年多

的时间内,他每天休息不到6小时,带着团队研发出20多个新口味烧饼,并获批实用新型专利3项。

随后,韩鹏结合中国传统二十四节气,开发出了四季养生香酥鸡烧饼,分别是春生养肝——绿色菠菜香酥鸡烧饼、夏长养心——红色火龙果香酥鸡烧饼、秋收养肺——黄色南瓜香酥鸡烧饼、冬藏养肾——紫色紫薯香酥鸡烧饼。

2022年3月,他成立淮安秋实餐饮有限公司,注册资金100万元。依托核心技术及独创的系列产品,以香酥鸡烧饼为主要支撑的“神厨小福贵”品牌迅速走红,吸引了一批忠实“吃货”粉丝,并在自媒体流量的加持下,成为门店所在城市的网红小吃。

3年不到的时间,韩鹏的烧饼店从最早的洪泽一家,发展到如今南京3家直营店和遍布全省的10余家加盟店。“各个门店收入有多有少,但有一点可以肯定,我是第一个把烧饼年销售额卖到500万元的‘00后’。”

据《扬子晚报》