



排队吃麻辣烫。

接棒天水 创新菜品 “甘肃麻辣烫” 火到全国

“蔬菜花束”一把接一把,热情食客一拨又一拨。天水麻辣烫火爆出圈后,这一“泼天流量”也开始涌向兰州,市内各大麻辣烫店客流明显持续上升。拥抱这波流量红利,3月20日,兰州本地餐饮名店乘势而为,上新“甘肃麻辣烫”,用创新菜品再添一把火。连远在千里之外的北京科技大学也发文官宣,“校园食堂窗口,正宗地道的甘肃天水麻辣烫,正式上线”!



诱人的甘肃麻辣烫。

A 兰州麻辣烫名店火上加热

来兰州游玩,安宁区的金兰麻辣烫一定在必吃榜单。

3月19日中午,看着一眼望不到头的食客队伍,兰州市民陈女士感叹:“平日里深受喜爱的金兰麻辣烫最近更火了!”这是一家兰州老字号麻辣烫店,老板娘叫文金兰,是甘肃陇南人,已经在这开店20多年了。在天水麻辣烫火了之后,慕名而来的食客越来越多,有时甚至要排队一个小时才能吃上。

为了迎接庞大客流,文金兰每天起早忙活近20个小时已是常态。之所以受欢迎,在老板娘文金兰看来,就因为“大众化口味,大家都喜欢”,甘谷的辣椒、武都的大红袍花椒、从定西专门定制的粉条、附近产的粮食醋,这些原材料共同促成了令人垂涎的“香辣滚烫”。

“一大盆菜,裹满红色料汁的各类食材,一勺脆爽的酸萝卜,筷子搅拌之间油泼辣子的香味直击味蕾。”每到饭点,城关区正宁路的严记麻辣烫,店内店外桌子全部满座。不少人问,开了30多年,人气这么旺,一定有独家秘方吧?老板曾先生坦言:“我和爱人地地道道的四川简阳人,在兰州生活几十年了,我们根据本地人的口味改良、调整了料汁的比例,降低了花椒的麻度。汇集着定西宽粉、甘谷辣椒等甘肃本土物料,形成了独具风味的甘肃麻辣烫。”

B 兰州本地餐饮企业创新菜品

3月20日,位于兰州雁滩的段记酒店正式开售新菜品“甘肃麻辣烫”。陇菜协会民间美食委员会主席、兰州段记餐饮管理有限责任公司副总经理杨国彦对奔流新闻记者说:“为迎接这波流量,我们开发了一款接近于天水麻辣烫的新菜品,配料有甘谷辣椒、定西宽粉、秦安的花椒等。作为一家陇菜酒店,我们的目标是打造一款甘肃地域特色的‘甘味麻辣烫’,备选的食材会更广泛一些,加了百合、牦牛肉等。”杨国彦说,店里很多员工都是天水人,通过大家连续多日的反复试制,这款新品已正式推出。

“天水麻辣烫火了之后,怎么能抓住这波流量,将这种热度持续承接到兰州来,其实还是要在产品的创新方面下功夫。”杨国彦说,“甘肃美味不止麻辣烫,武威‘三套车’、张掖‘炒炮仗’、陇南搅团……陇上美食历史悠久,如何借力这股麻辣烫的热潮,让甘肃各种小吃被更多人所熟知,将甘肃的小吃推广到全国,不仅需要文旅部门助推,更需要餐饮行业等多部门共同发力。”

C “甘肃麻辣烫”线上订单暴涨

美团数据显示,3月以来,“甘肃麻辣烫”相关关键词搜索量环比上月上涨18.5倍,大众点评评论量暴涨13.2倍。甘肃麻辣烫的外卖订单量环比上月上涨66倍。北京、西安、济南、上海、天津为搜索量排名前五的城市。

同时,天水麻辣烫的热度也带动本地文旅消费增长。甘肃省天水市文旅订单预订量较去年同期增长71.8%。其中,酒店民宿订单量同比增长为73.6%,景区门票相关订单量同比增长为216.8%。麦积山石窟、伏羲庙、麦积山温泉、仙人崖和玉泉观为订单量排名前五的景区。陕西、河南、江苏、广东、宁夏、北京、四川是异地订单来源中排名靠前的省市。

在各社交平台,不少网友呼吁,希望在自己家乡也可以吃到正宗甘肃麻辣烫,呼吁天水人到自己家乡开店。一些看到商机的实体店正努力抓住机会……

位于北京市飞天大厦的甘肃驻京办已于近日上架“甘肃麻辣烫”,吸引不少网友前去品尝打卡。而一位来自

天水的女店主,也决定在北京最火商圈之一的三里屯开一家甘肃麻辣烫店,预计将在半个月后正式营业。

3月19日,北京科技大学发文称,中午学校食堂将推出“甘肃天水麻辣烫”,为体现正宗,该校强调“灵魂汁子”全部来自甘肃,汇集了天水的甘谷辣椒、秦安花椒两种食材,土豆粉弹滑滑,甘谷辣子油香四溢,最有滋味的还是秦安花椒的鲜麻相交。其实早在2012年,该校就与甘肃秦安县建立定点帮扶关系,每年采购秦安花椒,今年又新添了土豆粉采购项目,食堂师傅更是专门去当地调研学习,给同学们带来更好的体验。

通过天眼查平台以“甘肃麻辣烫”为关键词进行搜索,近3个月内全国新增的麻辣烫店铺达到200多家,其中,今年2月至今,全国新开业的甘肃麻辣烫店已累计超过150余家。天眼查专业版数据显示,截至目前,甘肃拥有麻辣烫相关企业9600余家,而仅天水市拥就有近900家相关企业。

文/图 奔流新闻·兰州晨报记者 徐静雯

兰州银行与甘肃省电力投资集团有限责任公司 签订战略合作协议

本报讯(奔流新闻·兰州晨报记者李刚)3月19日,兰州银行与甘肃省电力投资集团有限责任公司(以下简称“电投集团”)进行座谈交流并签订战略合作协议。兰州银行党委书记、董事长许建平,电投集团党委书记、董事长蒲培文见证签约并讲话。兰州银行党委副书记、行长蒲五斤与电投集团党委副书记、总经理卢继卿代表双方签订战略合作协议。仪式由兰州银行副行长王斌国主持。

座谈会上,许建平对蒲培文一行表示热烈欢迎,向电投集团对兰州银行的支持信任表示衷心感谢。他说,电投集团和兰州银行作为省属企业和地方金融机构,双方围绕国家“双碳”战略的重大需求,立足“强工业”行动,目标相近、理念相通、利益相连。此次合作协议的签订,不仅是聚力“强工业”目标,共推地方经济高质量发展的好事、实事,更是双方践行国企使命、服务实体经济、扎实开展“四强”行动的具体实践。

蒲培文对兰州银行2023年营收额创历史新高表示祝贺,对兰州银行向电投集团各单位提供的支持和帮助表示感谢。他说,电投集团与兰州银行具有非常深厚的合作基础,兰州银行在支付结算、融资增信、个人金融等领域向电投集团提供了有力支持,业务涉及电力、数据信息、地产、文化博览等多个领域板块。希望双方以此次签约为契机,围绕绿色电力、绿色金融、新能源大基地建设、金融机构信息化等领域开展更大范围、更宽领域、更深层次合作,为全省经济高质量发展注入强劲动力。

蒲五斤表示,电投集团与兰州银行在优势领域相互扶持,栉风沐雨,共同前行,建立了深厚的友谊,期待未来双方在支付结算、信贷融资、供应链金融等领域进一步深化合作交流,为电力主业建设贡献“兰行力量”。卢继卿详细介绍了电投集团电力交易业务的发展应用和绿电业务的市场前景。他表示,电投集团已形成“风光水火储一体化”的电力能源格局,为全省创造了更多的绿色效益,期待双方后续展开更进一步的合作。



签订战略合作协议。